

KDAJ

ČETRTEK, 8. OKTOBER 2026
OD 9.00 DO 11.30

PREDAVATELJ

mag. Uroš ŠKUFGA
Praetor d.o.o.

KOTIZACIJA

210 EVROV + DDV.

V ceno je vključena izvedba spletnega seminarja in odgovori na konkretna vprašanja udeležencev, ki bodo posredovana pred seminarjem ali postavljena med njegovo izvedbo. Udeleženci dobijo tudi potrdilo o udeležbi.

KJE

Spletni seminar bo potekal preko spletne platforme Zoom

PRIJAVA IN PLAČILO

Na seminar se prijavite preko prijavnice na spletni strani <https://www.nebra.si/izobrazevanje> ali na e-naslovu nebra@nebra.si.

Na podlagi prijave bomo izstavili račun po opravljeni storitvi. Za vse dodatne informacije pišite na e-naslov nebra@nebra.si.

Pisne odjave upoštevamo 2 delovna dneva pred izvedbo. V primeru nepravočasne odjave zaračunamo 50 % celotne kotizacije, v primeru neudeležbe brez odjave pa kotizacije ne vračamo oz. jo zaračunamo v celoti. Rok plačila za proračunske uporabnike je 30 dni po prejemu računa v skladu s predpisi.

Poleg odgovorov na samem seminarju bodo podani odgovori na vprašanja udeležencev, ki bodo organizatorju poslani na e-naslov nebra@nebra.si.

JAVNA NAROČILA ZA PONUDNIKE

Kako pristopiti in na kaj je potrebno biti pozoren

Vsebina

Javna naročila za marsikateri gospodarski subjekt na trgu predstavljajo relativno varen način poslovanja, saj pridobitev posla z naročnikom, ki je zavezanec po ZJN-3, običajno pomeni stabilen in relativno trajen vir prihodka. Seveda je potrebno poznati pravila javnega naročanja, pa tudi postopke, ki jih izvajajo naročniki, da je konkuriranje lahko uspešno. Na seminarju bodo predstavljeni poglobljeni pristopi k pripravi ponudb, osnovni postopki, ki jih mora poznati vsak ponudnik, pregled ter pravilna interpretacija vsebine naročnikove dokumentacije ter na kaj je potrebno biti posebej pozoren pri pripravi ponudbe.

Komu je seminar namenjen?

Seminar je prvenstveno namenjen ponudnikom, ki se spoznavajo z zakonitostmi javnega naročanja oziroma želijo pridobiti dodatna znanja za potrebe priprave ponudb, kot tudi tistim, ki se z nastopanjem v javnih naročilih šele spogledujejo. Ne glede na pogled s strani ponudnika je seminar primeren tudi za naročnike, ki želijo razumeti, zakaj ponudniki v postopkih ravnavajo tako, kot ravnavajo. Razumevanje druge strani pripomore k boljši pripravi dokumentacije, zmanjšanju napak pri oddaji ponudb in s tem povečanju konkurenčnosti postopkov javnega naročanja.

PROGRAM

9.00 – 11.30

ODMOR 15 MIN (10.15 – 10.30)

mag. Uroš ŠKUFGA

- Vrste postopkov in njihove specifičnosti (kje se je mogoče pogajati in glede česa)
- Predrazpisna faza in sodelovanje ponudnikov
- Kako je mogoče vplivati na vsebino naročnikove dokumentacije (pogajanja, vprašanja in odgovori, revizijski zahtevek)
- Kako izpolniti ESPD (primeri oddaje ponudbe s partnerji, podizvajalci in s sklicevanjem na kapacitete tretjih)
- Izključitveni razlogi in s tem povezana vprašanja (nekaznovanost, prekrški in plačilo davkov - dosedanja praksa)
- Primeri pogojev in kako dokazovati izpolnjevanje (če npr. referenčnega potrdila ni mogoče dobiti)
- Dopolnjevanje ponudb in omejitve
- Podpis pogodbe, odstop od (podpisa) pogodbe ter finančna zavarovanja
- Spremembe pogodb (aneksi in razlogi, povečanje cene, podaljšanje rokov - kdaj in kje so omejitve)
- Kako poteka pritožbeni postopek, kdaj se je mogoče pritožiti in na kaj, da ni prepozno